A1.1 Анализ рынка

#### Владелец функции

* Директор

#### Исполнители функции

Оргединицы, выполняющие функцию:

* Начальник отдела продаж (Отдел продаж)

**Результат выполнения**

Разработанный отчет об анализе рынка.

#### Входы функции

| № | Вход | Объекты | Поступает от |
| --- | --- | --- | --- |
| Исполнитель | Единица деятельности/Внешняя среда |
| 1. | Информация о внешней среде | Информация о внешней среде |  | {Граница} |
| 2. | Неудовлетворимые потребности |  | Отдел продаж | A2.2 Определить потребности клиентов |
| 3. | Отчет об удовлетворенности клиента | Отчет об удовлетворенности клиента | Команда проекта | A4.3.1 Ввести систему в эксплуатацию |
| 4. | Перечень замечаний по проекту | Перечень замечаний по проекту | Руководитель проекта | A4.3.2 Сформировать перечень замечаний по проекту |

#### Выходы функции

| № | Выход | Объекты | Передается |
| --- | --- | --- | --- |
| Получатель | Единица деятельности/Внешняя среда |
| 1. | Отчет об анализе рынка | Отчет об анализе рынка | Отдел продаж | A1.2 Выбрать сегменты рынка и определить продуктовый портфель |